

Key Account Manager international (m/w/d)

Die Schöler&Micke Sportartikelvertriebsges.mbH verkauft seit über 50 Jahren Tischtennis-Produkte. Kundennähe, Markenvielfalt, starke Serviceorientierung und höchste Fachkompetenz haben unser Familienunternehmen mit über 40 Mitarbeitern zu Europas Top-Tischtennisversandhaus wachsen lassen.

Wir suchen **ab sofort** einen engagierten **Key Account Manager International**, der unsere internationalen Kunden betreut und die Marktpräsenz von unserer Marke andro in verschiedenen Ländern kontinuierlich ausbaut. In dieser Rolle sind Sie der direkte Ansprechpartner für unsere Kunden, analysieren Märkte, entwickeln Verkaufsstrategien und verantworten wichtige KPIs.

Ihre Aufgaben:

- ❖ Betreuung und Ausbau wichtiger internationaler Kunden
- ❖ Markt- und Konkurrenzanalysen
- ❖ Planung und Umsetzung von Verkaufsiniciativen
- ❖ Verhandlungen und Vertragsabschlüsse
- ❖ Budgetverantwortung und Investitionsentscheidungen
- ❖ Identifikation neuer Märkte und Partner
- ❖ Präsentation unseres Produktportfolios

Ihr Profil:

- ❖ Abgeschlossenes Studium oder kaufmännische Ausbildung mit mindestens 3 Jahren Erfahrung im Key Account Management
- ❖ Verhandlungssicheres Englisch; weitere Fremdsprachen wünschenswert
- ❖ Erfahrung im internationalen Geschäft sowie Kenntnisse im rechtlichen Umfeld (z.B. ATLAS)
- ❖ Sehr gute MS Office Kenntnisse
- ❖ Ausgeprägte soziale Kompetenzen, Organisationstalent und Kreativität
- ❖ Idealerweise Begeisterung für Tischtennis auf mindestens Bezirksliga-Niveau

Das erwartet Dich bei uns:

- ❖ Eine offene, familiäre und teamorientierte Unternehmenskultur
- ❖ Motiviertes Team und angenehme Arbeitsatmosphäre
- ❖ Flexible Arbeitszeiten
- ❖ Angemessene Gehaltsstruktur

Passen wir zueinander? Dann freuen wir uns über Deine Bewerbung.

Schöler&Micke Sportartikel-Vertriebs-Ges. mbH

Melanie Fricke

Alte Straße 59 44143 Dortmund

Email: personal@schoeler-micke.de

Telefon 0231-958851

www.schoeler-micke.de